



Bild ©Sergey Nivens-Fotolia



Bild ©Trinette-Monkel-123RF

Praxisworkshop für Vertriebsprofis (Pfv)

„den Funken überspringen lassen und gleichzeitig mit Leichtigkeit agieren!“

Powerworkshop, 1x2 Tage.

Für Absolventen des VÜG.

2018. Ein Angebot von **Roter Faden Consulting**.

Trainer/Coach: Hermann Häfele.

Hintergrund

Der optimale Trainingsworkshop für alle, die ihre Kommunikationsfähigkeiten insbesondere im Vertrieb und auf vertrieblichen Feldern trainieren und verfeinern, also auf diesem Gebiet ihre Säge noch weiter schärfen wollen (!).

Voraussetzung ist, dass Sie vorher bei uns das Seminar „Verstehen–Überzeugen–Gewinnen (VÜG)“ besucht haben.

Hauptnutzen ist das **Training von und Feedback zu Vertriebssituationen** und weitere Vertiefung des eigenen Selbstvertrauens. Außerdem Training von besonders „kniffligen“ Situationen. Somit: Weitere Verbesserung der eigenen Ergebnisse und noch **entspannteres Erreichen selbst gesetzter Ziele**.

Inhalte & Ziel

- Kurze Wiederholung der wichtigsten Stufen des **Vertriebsprozesses**.
- Wiederholung und Vertiefung der wichtigsten und effektivsten Vertriebswerkzeuge, außerdem weitere Techniken für Fortgeschrittene sowie zur Verfeinerung.
- Intensives Training mit Übungen und Rollenspielen sowie Feedback.
- Besonderer Schwerpunkt: Gemeinsame Diskussion **schwieriger Vertriebssituationen**.
- Forum mit allen Teilnehmern und Aufbau auf gemeinsamer Wissensbasis.
- Gemeinsame Sprache von Anfang an, da alle die gleichen Voraussetzungen haben.

Ergebnis & Nutzen

- Fortgeschrittenen-Training
- Finetuning der eigenen Kommunikation
- Weiterer Energieschub, durch Austausch
- Werkzeuge und Umgang für besonders schwierige Situationen
- Spaß & Freude durch weitere Aha-Effekte und Kombi aus Energie und Leichtigkeit (!)

Teilnehmer

Menschen, die am Powerworkshop „Verstehen/Überzeugen/Gewinnen“ teilgenommen haben und nach einem besonderen Vertiefungs- und Aufbautraining suchen. **Mindestteilnehmerzahl 3, maximal 12.**

Voraussetzungen & Anmeldung

- Bereitschaft, sich (auch) auf neue Ideen und Ansätze einzulassen und diese auszuprobieren.
- Anwesenheit zu den angegebenen Zeiten und Ausrichtung etwaiger Reiseplanung darauf (nicht später kommen und früher gehen☺!).
- Rechtzeitige Anmeldung und Rechnungsbegleichung: Zahlungseingang reserviert den Platz im Workshop.
- Anmeldeschluss ist jeweils zehn Tage vor dem ersten Workshop-Tag (!).

Der zweitägige Workshop beginnt am ersten Tag um 10.00h und endet gegen 18.00h. Am zweiten Tag beginnen wir um 9.00h, Ende gegen 16.00h.

Termine 2018 wie folgt:

„PfV“: Fr, 23.11. - Sa, 24.11.2018

Ihre Investition für insgesamt 2 Tage

€ 375,- pro Tag (netto € 315,13)

(= Gesamtinvestition € 750,- / € 630,25 netto. Teilzahlungsmodelle auf Anfrage möglich).

Nur komplett als 2-Tage-Workshop buchbar.

Seminar-Unterlagen, Snacks, Getränke und Mittagessen sind im Preis enthalten.